

Alle indkomne fakturaer og ordrer håndteres smart med Lasernetet fra Tabellae



"Supporten er altid til at komme i kontakt med og kompetenceniveauet er højt".

Carsten Lund Sørensen
Økonomichef, Bagger Sørensen & Co. A/S



Om virksomheden

Bagger Sørensen og Co A/S er et Holding- og investeringsselskab, som tidligere ejede Fertin Pharma og Dandy.

Virksomheden har ca. 4000 dokumenter om året. ERP-systemet er Microsoft Dynamics 365. Bagger Sørensen kører Lasernetet Input Management som stand-alone løsning.

Resultater

- 95% af indkommende fakturaer håndteres ikke længere manuelt
- Bedre og nemmere fakturahåndtering
- Godt samarbejde med Tabellae
- Hurtig support
- Højt kompetenceniveau



Se flere cases og læs mere om denne case på tabellae.com

Da Bagger Sørensen i 2017 frasolgte en stor del af virksomheden, gik man fra at være 600 ansatte i én stor organisation til at være ca. 50 organiseret i en lang række søsterselskaber. Virksomhedens nye setup stillede krav til ERP-system og Input løsning.

Det tidligere ERP-system var lavet til produktion inden for pharma-industrien. Der var brug for en frisk start, og virksomheden kiggede derfor på standardløsninger, hvor funktionaliteten er gennemtestet fra start. Anbefalingen faldt på en Dynamics 365-løsning sammen med Lasernetet Input Management.

Godt samarbejde

I implementeringsprocessen tilpassede Tabellae opsætningen til den virksomhed Bagger Sørensen er i dag. Tabellae lavede det grundlæggende setup, bl.a. 'maskerne' der definerer hvilke områder på en faktura, der skal læses. Herefter fik medarbejderne træning i systemet, så de har mest mulig fleksibilitet i hverdagen.

"Det er så nemt at arbejde med, at det giver mening, at man selv kan det", fortæller Carsten Lund Sørensen, og fortsætter: "Samarbejdsforløbet med Tabellae har haft en opdragende effekt, så medarbejderne har indekseret dokumenterne rigtigt - første gang.

Kompetent service og lokal support

"Når vi en gang imellem har brug for sup-

port, er Tabellae altid til at komme i kontakt med. Vi oplever at få hjælp nu og her, og vi kan ikke sætte en finger på servicen. Kompetenceniveauet synes vi også er højt. Populært sagt føler man ikke, at de har 'første dag på job'. Det kan man godt opleve andre steder".

Proces- og tidsbesparelser

Økonomichef Carsten Lund Sørensen fortæller at Lasetnet løsningen har gjort hele processen omkring fakturahåndtering langt nemmere og stort set elimineret håndbårne fakturaer. Tidligere blev kreditorfakturaer sendt til én fællesmail. I dag hævner fakturaerne i det selskab, hvor de hører til. Det har desuden tydeliggjort for virksomhedens leverandører, hvilket datterselskab de handler med.

En god business case

Bagger-Sørensen bruger også Lasetnet løsningen til udgående fritekst-fakturaer og -følgersedler, fordi standardlayoutet i D365 ikke er særligt læsevenligt og heller ikke lever op til bogføringsloven uden at der laves tilpasninger. Med Lasetnet er det nemmere at tilpasse layout og opfylde kravene til fakturaer.

"Som økonomichef er det ret attraktivt i en business case, at Lasetnet ikke afregnes efter forbrug. Vi kan udvikle os, mens abonnementsprisen vil være ens uanset antal fakturaer pr. år", slutter Carsten Lund Sørensen.