

“Med en Best of Breed løsning fra Tabellae er vi forberedt til en global udrulning”

“Vi har haft et godt samarbejde med Tabellae, der virkelig har tilført Best Practices og kompetencer til vores ERP-projekt”.

Catharina Wenngren
Head of ERP, Swedish Match AB



Om virksomheden

Swedish Match AB er en svensk industrikoncern, der fremstiller tobaksprodukter, tændstikker samt engangslightere i 7 lande.

Swedish Match har en Lasernet Output Management løsning til deres salgsdokumenter.

Virksomhedens ERP-system er Microsoft Dynamics 365.

Resultater

- Implementering inden for aftalt tid og budget
- Best of Breed løsning, der er forberedt til global udrulning
- God tilførsel af kompetencer og ressourcer til ERP-projektet
- Mere kundeorienterede dokumenter
- Kompetent fremadrettet support



Se flere cases og læs mere om denne case på tabellae.com

Swedish Match ønskede en professionel Output Management løsning til deres cloudbaserede ERP-løsning baseret på Dynamics 365 for Operations. Således kan Swedish Match så vidt muligt gå ud fra standard til alle markeder.

I Swedish Match indledende analysefase evaluerede de forskellige løsninger. Valget faldt på Tabellae og Lasetnet Output Management, da det virkede som den mest gennemstede løsning. Lasetnet var samtidig det anbefalede valg fra deres D365-implementeringspartners side, da Lasetnet er en godkendt ISV-løsning, der ikke laver ændringer til standard i D365.

Bedre, brugervenlige dokumenter

“Vi har haft stor glæde af Lasetnet lige fra start. Det er hurtigt og langt mere fleksibelt at oprette dokumenter og lave ændringer med Lasetnet, fremfor at kode det direkte i ERP-systemet som tidligere. Vi har fået dokumenter med en højere detaljegråd, der gør dem mere brugervenlige – både internt og hos vores kunder”, fortæller Catharina Wenngren.

Global udrulning

“Vi har implementeret Lasetnet til D365 på vores salgskontor i Sverige. Den større kompleksitet i udrulningen af vores nye ERP-system kommer i næste skridt, når vi senere skal rulle ud til vores 6 andre opererende lande - herunder vores

hovedproducent i Den Dominikanske Republik. Lasetnet har derfor også været en afgørende faktor for vores kommende kosteffektive ERP-udrulning. Med Lasetnet bruger vi nemlig globale templates til alle salgs- og forsendelsesdokumenter, og dermed sparer vi både tid og kroner på at skabe dokumenter”.

“Med Lasetnet Best Practice pakken fra Tabellae bliver det enklere at implementere output management i de andre opererende lande. Vi er derfor nu forberedt til en global udrulning grundet Best of Breed Output Management platformen, Lasetnet”.

On time - on budget!

“Tabellae anbefalede os at involvere dem tidligt i processen, og det har vi haft stor glæde af. Vi fik hurtigt et overblik over omfanget af dokumenter tidligt i processen, samtidig med at Tabellae opdagede procesbehov ved produktionen og distributionen af vores dokumenter”.

“Tabellae har været med i hele processen – både på rådgivende og udførende plan ift. design og kompleksitet i de forskellige dokumenter. Vi har derfor haft et rigtig godt samarbejde med Tabellae, der virkelig har tilført Best Practices og kompetencer til vores ERP-projekt - og så er vi kommet i mål inden for aftalt tid og budget”, slutter Catharina Wenngren.