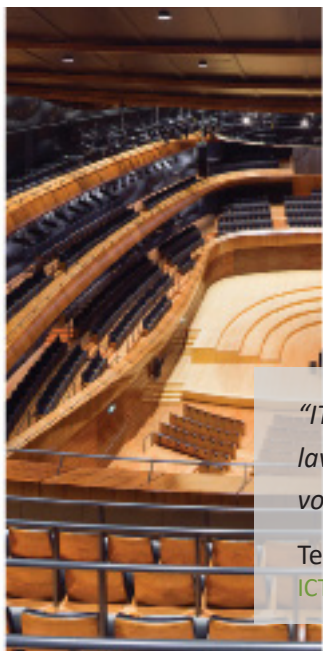


“En omkostningseffektiv og fleksibel pakkeløsning”



“IT handler i høj grad om tillid. Tabellae ved hvad de laver, er nemme at samarbejde med, interesserede i vores forretning og altid parate til at hjælpe”

Teemu Similä
ICT-System Manager, Koskisen Oy



Om virksomheden

Finske Koskisen Oy Gruppen indkøber træ, producerer og sælger trævarer og har en bred vifte af forretningsområder relateret til træ: produktion af krydsfiner, savet træ, spånplader og træprodukter, men også husbygning og biobrændsel. Virksomheden har 1087 ansatte fordelt på 6 forretningsområder og bruger flere ERP-systemer. Lasernet Output Management er i øjeblikket integreret til Digia Enterprise og AX.

Resultater

- Omkostningseffektiv løsning
- Forbedret samarbejde mellem forretningsområder takket være integration mellem IT-systemer
- Effektiv output-håndtering i et omskifteligt IT-miljø
- Driftsikkert og nemt at bruge
- Tillidsfuldt samarbejde



Se flere cases og læs mere om denne case på tabellae.dk

Koskisen fik en output management løsning, der kan integreres mellem IT systemer og forbedrer samarbejdet på tværs af virksomheden. Dermed er kimen lagt til store besparelser forude ifm. yderligere automatiseringer.

Søges: Flexibilitet og integrering

Træfældning, savværk, træproduktion, husbyggeri, biobrændsel m.fl. Koskisen mange forretningsområder arbejder vidt forskelligt og håndteres i dag af 4 forskellige ERP-systemer. IT's mål er at automatisere og effektivisere processer, så medarbejderne kan fokusere på at levere kvalitetsprodukter og høj service. Forudsætningen for arbejdet er at forretningsområderne kan samarbejde på tværs. Derfor ledte virksomheden efter et system, der kunne integreres med bl.a. ERP- og CRM-systemerne i de øvrige forretningsområder, der genererer dokumenter.

Søges: Best of breed

“Vi søgte ikke et system der kunne det hele, men ét, hvor dokumenthåndtering er kernefunktionen. Det skulle også understøtte forskellige dataformater og være nemt at bruge”, fortæller Teemu Similä, ICT-System Manager. Før var output management indbygget i ERP-systemet, men det gjorde, at områdernes forskellige dokumenter ikke kunne ‘tale sammen’.

En omkostningseffektiv ‘pakkeløsning’

“Vores projektleder anbefalede os på det kraftigste Lasetnet, da han havde arbejdet

med det før, og dét har vi ikke fortrudt - vi har fået meget mere end bare dokumenthåndtering. Dialogen med Tabellae var lynhurtigt på rette spor. De ved virkelig hvad de laver, er nemme at samarbejde med, oprigtigt interesserede i vores forretning og altid parate til at hjælpe, hvis vi har udfordringer. Vi har fået en omkostningseffektiv ‘pakkeløsning’ med hhv. Lasetnet-softwaren og konsulentydelse i rette dosis.”

“Vi har fået markedets bedste løsning uden at betale mere”

I dag er de salgsunderstøttende funktioner blevet strømlinede og manuel arkivering er snart fortid. “Hvis vi i stedet havde kodet det hele i ERP-systemet, var vi blevet afhængige af udbyderen. Nu kan vi lave ændringer hurtigere og langt billigere, så vi oplever faktisk, at have fået markedets bedste løsning uden at betale mere. Med IT handler det i høj grad om tillid. I Tabellae har vi en samarbejdspartner med forretningsforståelse, som vi har stor tillid til.”

Endnu større besparelser i sigte

“Fremover kommer vi til at automatisere vores processer endnu mere. Bl.a. vil vi have indgående kundeordrer via Lasetnet, så Salg slipper for at indtaste ordrene i ERP-systemet manuelt. Derfor har vi tænkt os at inddrage Tabellae endnu mere fremover. Løsningen har kæmpe potentiale til at give os store automatiseringsbesparelser. Dét har vi tænkt os at udnytte, og her er det vigtigt, at vi bruger de dygtigste eksperter.”