

“Lasernet gør Dellner Hydratech meget mere effektiv”



“Vi fandt ud af, at Lasernet kunne anvendes til langt mere, end vi havde regnet med.”

Jesper Bangsgaard
Logistikchef, Dellner Hydratech



Om virksomheden

Dellner Hydratech designer og producerer vindmølle komponenter og hydrauliske cylindre. Virksomheden beskæftiger 600 ansatte på verdensplan og har hovedkontor i Vrå.

Virksomhedens ERP-system er Microsoft Dynamics AX 2012.

Resultater

- God investering
- Alt i én arbejdsgang
- Effektiviseret og forsimplet dokumenthåndtering
- Vellykket implementering
- Godt samarbejde



Se flere cases og læs mere om denne case på tabellae.com

For Dellner Hydratech har Tabellæes digitale dokumentløsning Lasernet betydet et markant fald i papir- og tidsforbrug. Det er især arbejdsgangen omkring ordrer og indkøb, der er blevet kortere og mindre papirtung. Og, det har både øget medarbejdertilfredsheden og frigjort tid til andre opgaver.

Effektiviseret dokumenthåndtering

Da Dellner Hydratech stod overfor implementeringen af Microsoft Dynamics AX, var det helt afgørende for dem at supplere systemet med en professionel dokumentløsning: “Vi havde brug for at effektivisere og forsimple vores dokumenthåndtering, så vi kunne bruge vores ressourcer bedre”, fortæller Jesper Bangsgaard, Logistics Manager hos Dellner Hydratech.

Alt i en arbejdsgang

Før Lasernet var arbejdsgangen omkring ordrer og indkøb meget tung: “Alting blev udskrevet på papir, hvilket var dyrt og tidskrævende. Samtidigt brugte vi en masse tid på at indscanne dokumenter. I dag foregår processerne elektronisk. Arbejdsgangene er ganske enkelt blevet kortere, og dokumenterne ser meget mere professionelle ud”.

Effektivt outputværktøj

At Dellner Hydratech valgte Lasernet og Tabellæe som samarbejdspartner var ikke nogen tilfældighed: “Fra min tid som konsulent vidste jeg, hvor dyrt det var at få lavet individuelle rapporter og dokumentopsætninger. Derfor var det vigtigt for os at få en løsning, der spillede godt sammen med Microsoft Dynamics AX. Jeg vidste, at Lasernet var et effektivt værktøj med flere anvendelsesmuligheder og havde hørt godt om Tabellæe. Valget var derfor ikke så svært”.

Vellykket implementering

“Det hele er forløbet tilfredsstillende. Vi har godt nok brugt flere konsulenttimer, end vi havde forventet. Men det skyldes kun, at vi fandt ud af, at Lasernet kunne anvendes til langt mere, end vi havde regnet med. Det er især muligheden for at vedhæfte tegninger og skærefiler i mails, der har været en stor gevinst for os, vi slet ikke undvære”.

Hurtig support

“Tabellæes konsulenter er dygtige og reagerer hurtigt, når man henvender sig. Det oplevede vi fx ved udfordringer med scanningen af fakturaer. Her slap de simpelthen, hvad de havde i hænderne og kiggede på det med det samme. Det gør, at man føler sig taget alvorligt som kunde”.

Værd at investere i

Jesper har valgt at bruge tid på at lære Lasernet at kende: “Det giver god mening at sætte sig ind i systemet. Det er især en fordel, hvis man ønsker at implementere Lasernet i andre dele af virksomheden. Samtidigt er det vigtigt, at administratoren har gode IT-kundskaber. På den måde opnår man det bedste resultat. For vores vedkommende skal Lasernet også rulles ud i vores fabrikker i Kina og USA, hvilket gør implementeringen attraktivt som en langsigtet investering, selvom der er nogle initialomkostninger”.

Den helt rigtige løsning

“I dag bruger vi både Lasernet internt og eksternt. Driftsmæssige udfordringer har vi ikke oplevet. Alt kører fint, og vi har fået en komplet sammenhængende løsning fra vores ERP-partner med Lasernet Input og Output til Microsoft Dynamics AX. Det er jeg ualmindelig glad for”, afslutter Jesper Bangsgaard, der kun kan anbefale andre at samarbejde med Tabellæe.